

# il MANIFESTO della DISTRIBUZIONE EDILE

**Gentile Cliente,**

## PERCHÉ IL MAGAZZINO EDILE DA' PIÙ VALORE AI TUOI ACQUISTI?

Tanto nella gestione del cantiere, quanto nella committenza privata quasi mai ci soffermiamo a confrontare/misurare il valore dei nostri acquisti, cioè se a fronte del prezzo pagato riceviamo beni e servizi pari o maggiori alle nostre aspettative.

Spesso non abbiamo tempo, altre volte ci mancano gli stru-

menti di confronto che ci aiutano a trasformare in valore la quantità/qualità dei servizi ricevuti insieme al prodotto.

Poiché anche il costo dei servizi concorre alla formazione del prezzo del prodotto è importante considerare che il confronto tra due offerte tenga conto dell'esistenza o meno dei servizi inclusi nei materiali acquistati.

## QUALI SONO, DUNQUE, QUESTI SERVIZI COMPRESI NEL VALORE DEL PRODOTTO/MATERIALE

## ACQUISTATO NEL MAGAZZINO EDILE?

Ovviamente non consideriamo tra questi tutto ciò che è compreso nel nostro DNA e che non facciamo nessuna fatica a trasferirti, tanto per noi è consuetudine, quali ad esempio: le relazioni personali e l'apprezzamento per il lavoro artigiano e della piccola/media impresa di costruzione, attenzione alla cura dell'ambiente e del territorio, facilità di comprendere i tuoi bisogni ("parliamo la stessa lingua!"), assecondiamo i tuoi desideri ed il tuo impegno a realizzare non

un'opera edile, ma un'opera d'arte. In sostanza, siamo persone di cui fidarsi.

La fruizione di tutti questi vantaggi rientra fra i tuoi diritti di cittadino/utente e/o di piccolo/medio imprenditore ed allo stesso tempo essi rappresentano le condizioni minime perché la tua impresa possa svolgere un ruolo attivo sul mercato. La vicinanza del magazzino edile ai bisogni dell'artigiano è proverbiale; la presenza di persone competenti e ricche di esperienza aiuta a risolvere i problemi ed a facilitare la realizzazione dell'opera.

## Dove, invece, devi ricercare il valore che ti offriamo?

*Prova un po' a riflettere su questi 10 punti che rappresentano altrettanti servizi che il magazzino edile ti propone quotidianamente in tempo reale, senza confronto alcuno con le offerte concorrenti:*

- 1 ASSISTENZA PRE-VENDITA** *(dialogare il piena libertà e senza pregiudizi sulla compatibilità tra il prodotto/materiale e l'opera da eseguire);*
- 2 OFFERTE PERSONALIZZATE**, *comparate su elementi qualiquantitativi, con referente dedicato;*
- 3 ASSISTENZA POST-VENDITA** *(visita in cantiere e consulenza tecnica) in sede di esecuzione dell'opera;*
- 4 ESAME DEL PROGETTO** *ed accoglienza del progettista per lo studio dell'offerta integrata per la ristrutturazione;*
- 5 PRODOTTI DI PRIMA SCELTA - SU MISURA - MARCATI CE** *e muniti di certificazione DOP secondo quanto stabilito dalla legge;*
- 6 TEMPI DI CARICO** *estremamente ridotti all'indispensabile;*
- 7 CONTINUITA' DELLA FORNITURA** *senza rischio di esaurimento stock;*
- 8 PREZZI DI ASSOLUTA CONVENIENZA**, *non emozionali o "specchietto per le allodole";*
- 9 FACILITAZIONI NEI PAGAMENTI**, *senza interessi;*
- 10 PRESENTAZIONE DI PRODOTTI INNOVATIVI** *per le esigenze più avanzate di ristrutturazione ad alto contenuto ecosostenibile e di risparmio energetico.*

Questi dieci motivi cementano e rafforzano l'alleanza nella collaborazione magazzino/impresa per consegnare all'utenza finale l'opera più performante e corrispondente alle aspettative dell'utente finale.

Il magazzino edile propone dunque una collaborazione leale e duratura a chi crede nel futuro delle costruzioni, non legata ad un'offerta emozionale, ma proiettata al rispetto del lavoro artigiano e della piccola/media impresa per cogliere insieme le straordinarie opportunità che il mercato della ristrutturazione offre al nostro settore.

**Una struttura distributiva di 8.000 magazzini in tutta Italia, di cui siamo orgogliosi di fare parte, come presidio di qualità al servizio del sistema delle costruzioni edili del nostro Paese.**